

## ANMELDUNG

Bitte pro Teilnehmer ein Formular ausfüllen  
und zurückfaxen an:

0441/930 81 99

Hiermit melde ich zur Fortbildung „Erfolgsfaktor  
Prophylaxe – Patienten gewinnen & binden“  
am 24. April 2024 in Oldenburg folgenden Teilnehmer an\*:

Frau  Herr

Titel/Beruf

Vorname

Nachname

Praxis

Str.

PLZ/Ort

Telefon

Fax

E-Mail

**Gebühr: 229,- € zzgl. MwSt.**

Ab sofort 15 % Rabatt nur bei Onlinebuchung!

Datum/Unterschrift

Praxis-Stempel

## ALLGEMEINE INFORMATIONEN

Vor dem Veranstaltungstermin erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung  
und weitere Informationen zu Ihrer Fortbildung.

Wird die Durchführung der Veranstaltung (z. B. durch eine Erkrankung  
des Referenten) unmöglich, behält sich Dürr Dental vor, die  
Veranstaltung abzusagen. Bereits entrichtete Gebühren werden  
zurückerstattet, weitere Ansprüche auf Entschädigung bestehen nicht.  
Bei einer Abmeldung durch Sie, später als 14 Tage vor dem Veran-  
staltungstermin oder bei Nichterscheinen, ist die volle Teilnahme-  
gebühr zu zahlen.

Die Veranstaltung entspricht den Leitsätzen und Empfehlungen  
der BZÄK zur Fortbildung, einschließlich der Punktebewertungs-  
empfehlung des Beirats Fortbildung der BZÄK und der DGZMK.

Weitere Fragen beantwortet Ihnen gerne das

Frau Anja Hillje

Telefon: 0441/930 82 36

Fax: 0441/930 81 99

E-Mail: [seminar.oldenburg@multident.de](mailto:seminar.oldenburg@multident.de)

\*Die Teilnehmeranzahl ist begrenzt.

DÜRR DENTAL SE  
Höpfigheimer Str. 17  
74321 Bietigheim-Bissingen  
Germany  
[www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)  
[info@duerrdental.com](mailto:info@duerrdental.com)

 **DÜRR  
DENTAL**  
DAS BESTE HAT SYSTEM

 **MULTIDENT**  
HÖCHST PERSÖNLICH.

 **DÜRR  
DENTAL**  
DAS BESTE HAT SYSTEM

**LUNOS®**  
VOR FREUDE STRAHLEN

## SEMINAR ERFOLGSFAKTOR PROPHYLAXE

Patienten gewinnen & binden –  
Umsatzpotenziale nutzen



Mittwoch, 24.04.2024, 13.00 Uhr  
Multident Dental GmbH, Oldenburg

Frank Caspers  
Trainer, Coach & Redner  
Mentaltrainer

SEMINAR

## ERFOLGSFAKTOR PROPHYLAXE

Patienten gewinnen & binden –  
Umsatzpotenziale nutzen

**Halbtägige Fortbildung (Mittwoch, 13.00 bis 17.00 Uhr)**

**Zielgruppen:** Gesamtes Praxisteam

Jede Praxis sieht sich mit vergleichbaren Herausforderungen konfrontiert.

- Wie ziehen wir die richtigen Menschen an?  
Wodurch heben wir uns von anderen Praxen ab?
- Wie sorgen wir für ein stabiles, wirtschaftliches Fundament?

### Seminarinhalte:

- Trotz Budgetierung die gewinnbringende Praxis
- Patienten & Teammitglieder gewinnen & binden –  
mit einem bewährten Konzept
- Grundlagen & Prinzipien für ein starkes Prophylaxe-Konzept
- Die Säulen für den Erfolg in Ihrer Praxis
- Klarheit, Sicherheit & Orientierung für Patienten & das Team
- Die psychologischen Mechanismen der Überzeugung
- Souverän argumentieren & Einwände behandeln
- Verbundenheit & Wir-Gefühl fördern durch gemeinsame Ziele



## THEMENSCHWERPUNKTE



### Theoretischer Teil:

- Vortrag Frank Caspers

### Workshop 1:

- Demo: Testet unser neues MyLunos Duo® Kombigerät
- Praktischer Workshop

### Workshop 2:

- Der Prophylaxe Rechner
- Welche Potenziale lasse ich aktuell ungenutzt?
- Trotz Budgetierung die gewinnbringende Praxis
- Break-Even-Analyse

\*5 Punkte für Fortbildung nach BZÄK und DGZMK

## INFO

Mittwoch, 24.04.2024  
13.00 bis 17.00 Uhr

Multident Dental GmbH  
Edewechter Landstraße 148  
26131 Oldenburg

Gebühr 229,- € zzgl. MwSt.

## REFERENT



„Ich freue mich darauf,  
mit euch gemeinsam an einer  
optimalen Lösung für eure  
Praxis zu arbeiten!“

Euer  
*Frank Caspers*

### Frank Caspers

Trainer, Coach & Redner  
Mentaltrainer

Seit **MEHR ALS 15 JAHREN** ist Frank Caspers europaweit  
als selbstständiger Trainer, Coach & Redner für führende  
Dentaldepots, Hersteller und Zahnarztpraxen tätig.

In den letzten 2 Jahren hat er mit **MEHR ALS 25 ZAHN-  
ARZTPRAXEN** erfolgreich wirtschaftliche Prophylaxe-  
konzepte erarbeitet und etabliert.

